

## PROFILO

---

Manager esperto con profilo internazionale e ampia gamma di competenze: consulenza, pianificazione strategica, analisi di mercato e della concorrenza, sviluppo business aziendale, orientamento commerciale e al cliente, conoscenza lingue, capacità di presentazione e comunicazione internazionale, gestione di progetti, lavoro di squadra, leadership.

## FORMAZIONE

---

2004 - 2006	<b>London Business School / Columbia Business School</b> Executive Master in Business Administration (MBA)	<b>Londra / New York</b>
1992 - 1997	<b>Università degli studi L'Aquila / Università di Derby</b> Laurea in Economia e Commercio con programma di scambio internazionale. Voto finale: 110/110	<b>Italia / Regno Unito</b>

## ESPERIENZA PROFESSIONALE

---

2021 ad oggi **Fincantieri**

### **Direttore Assonave**

**Roma, Italia**

- Rappresentanza di interessi del settore navalmecanico presso le istituzioni nazionali ed europee
  - Sviluppo strategie di advocacy per il sostegno a politiche riguardanti il settore marittimo
- Attività di rafforzamento del posizionamento dell'associazione a livello istituzionale
- Sviluppo di attività di networking e formazione per le imprese della filiera
- Presidio dei tavoli di lavoro all'interno delle associazioni del cluster marittimo a livello:
  - Nazionale (Confindustria, Cluster Big, Federazione del Mare)
  - Internazionale (Sea Europe, Waterborne, ENMC)

### **Macroeconomics and Geopolitical studies**

**Roma, Italia**

- Progetto di sviluppo Corporate Business Intelligence
  - Analisi di scenario e dei principali trend, valutazione delle ripercussioni sui vari segmenti di riferimento (cruise, naval, offshore)
  - Definizione di position paper sui settori emergenti (underwater, eolico offshore)

### **Corporate Business Development**

**Roma, Italia**

- Responsabile Transformation Management, a supporto del CEO
  - Programma Next Generation EU per indirizzare nuove opportunità di business
  - Sviluppo iniziative di diversificazione del business nel mercato digitale
  - Gestione partnership con i principali attori di mercato per opportunità congiunte in nuovi segmenti di mercato

2014 – 2020 **BT Italia (British Telecom)**

### **BT Italia, Senior Business Development Manager**

**Roma, Italia**

- Responsabile sviluppo pianificazione strategica per i clienti top tier (fatturato £ 1 miliardo +) in collaborazione con il team di vendita
  - Sviluppo di piani di innovazione aziendale per clienti strategici nel settore dei servizi finanziari, volti a sviluppare e promuovere nuove opportunità di business

### **BT Italia, Europe Strategy Senior Manager**

**Roma, Italia**

- Responsabile sviluppo del piano aziendale strategico per l'Europa in linea con il modello strategico dell'unità di business Global Services
  - Sviluppo di piani di attuazione per progetti di trasformazione nell'area europea
  - Analisi competitiva come parte di potenziali progetti di M&A

**2000 – 2014 BT Group (British Telecom)**

**BT Group, Responsabile Customer Innovation EMEA**

**Londra**

- Responsabile sviluppo e implementazione della strategia di innovazione di BT in Europa
  - Sviluppo e lancio programma di innovazione con primarie aziende globali (fatturato oltre £ 1 miliardo)
  - Gestione di un team virtuale europeo per la definizione ed attuazione del programma di innovazione
  - Supporto alla chiusura di gare d'appalto internazionali (oltre £100 milioni)

**BT Global Venture, Consulente Market Insight**

**London / Singapore**

- Responsabile analisi mercato, a supporto delle principali gare d'appalto internazionali (Asia)
  - Sviluppo di business case per gare in India (+ £100m) e a Singapore (+£200m)
  - Definizione modello dinamico di dimensionamento del mercato

**BT Global Services, Project Manager Strategia**

**London / New York**

- Consulente senior del Presidente della Strategia dei Servizi Globali
  - Supporto nello sviluppo ed implementazione della Strategia Global Services
  - Definizione di un business case go-to-market per l'espansione del mercato di BT Global Services in Cina per favorire la crescita dei ricavi regionali

**2014 ad oggi RELATRICE A CONVEGNI INTERNAZIONALI**

Dicembre 2023 – **Confindustria**, "Oltre l'orizzonte: prospettive e sfide di una nuova politica industriale per il mare" **Roma, Italia**

Febbraio 2024 – **Telenord**, Shipping, Transport & Intermodal Forum **Rapallo, Italia**

Ottobre 2015 – **IQPC**, Digital Customer Care in Telecoms **Barcellona, Spagna**

Agosto 2014 – **Bring**, The Dialogue Conference 2014 **Stromstad, Svezia**

Maggio 2014 – **The Focus Group**, Customer Experience World **Londra, Regno Unito**

**2005 – 2010 PROGETTI CONSULENZA INTERNAZIONALE**

**IFC PEP Africa**

**Praia, Cape Verde**

- Piano di sviluppo Formazione Manageriale all'interno del Programma PEP Africa

**A.D.V. Equity Fund**

**Londra, Regno Unito**

- Consulenza per la creazione di un fondo di private equity in istituzioni di microfinanza

**Technoserve**

**Londra, Regno Unito**

- Assistenza tecnica per lo sviluppo di due eco-lodge di lusso in Mozambico

**UNDP**

**New York, US**

- Analisi del mercato iniziative BOP dell'iniziativa GSB (Global Sustainable Business)

**Arktur**

**Kiev, Ukraine**

- Revisione strategia aziendale e proposta di ristrutturazione organizzativa

**Discovery Strategic Leadership**

**Johannesburg**

- Audit della strategia di comunicazione e revisione dei processi aziendali

**1998 - 2000 BANCA NAZIONALE DEL LAVORO**

**Roma, Italia**

**Consulente finanziario** - Consulenza finanziaria nella strategia di internazionalizzazione

**FINSIEL SPA**

**Roma, Italia**

**SAP Consultant** - Implementazione sistema SAP ERP per il Gruppo Ferrovie dello Stato

**INFORMAZIONI AGGIUNTIVE**

- **Lingue:** italiano (madrelingua), inglese (bilingue), francese (buono), spagnolo (buono)
- **Valori:** Responsabilità, Determinazione, Rispetto, Lavoro di squadra, Apertura, Flessibilità

Roma 18/4/2024

*Annunziata Lupo*